



*Heute bestellt,
heute Abend gegrillt*

World of BBQ

Besuchen Sie uns im
Weber Grillzentrum Paguera, die größte
Weber Grill- und Zubehör-Ausstellung
auf Mallorca.

JETZT LAGERABVERKAUF!



*Bequem von zuhause aus
Online-Shopping!*

Bei deku Ihren Weber-Grill ganz einfach
online bestellen und pünktlich
zum Angrillen liefern lassen!

Große Auswahl und tolle Angebote bei
<https://grillzentrum-mallorca.com>

weber.bbq.mallorca.deku | weberbbqmallorca

deku

APPLIANCES S.L.

deku küchenzentrum paguera
Avda. paguera 16 • 07160 Paguera/Calvià
+34 971 685 697 • info@deku.es



Wein aus Leidenschaft: Unternehmer Henri Fink. Foto: iz

Wein am eigenen Heim: Der Herr der Trauben

Mit seinen beiden Unternehmen "Weinwert" und "Vino de la isla" schafft Henri Fink einen neuen Zugang zu Weinanbau und Wertschätzung: Reben auf dem eigenen Land sind nicht nur Faszination für das eigene Produkt, sondern auch Anlageobjekt.

Henri Fink macht in Wein. Seine Begeisterung für Anbau und Rebsorten, für die Technik des Kelterns und die Chancen, aus brachliegendem Land das Beste herauszuholen, treibt den 39-jährigen Winzer und Kellermeister an. Der gebürtige Norddeutsche hat auf und für Mallorca eine ganz eigene Form der Wein-Kultur entwickelt: Mit ihm und seinem kompetenten Team aus Önologen und Winzern kommt der Weinanbau auf Fincas der Insel und lässt damit bislang ungenutzte Flächen und weinbegeisterte Herzen aufblühen.

■ **Was genau steckt hinter Deinen Unternehmen "Weinwert" und "Vino de la isla"?**

"Weinwert" beschäftigt sich mit allen Agrarfragen und -aufgaben. "Vino de la isla" ist für die Entwicklung und Vermarktung der Weine zuständig. Natürlich gibt es Überschneidungen.

■ **Wie muss man sich die einzelnen Bereiche und Aufgaben vorstellen?**

Am Anfang steht natürlich der Wunsch des Kunden nach einem eigenen Weinberg. Hier kommt zunächst "Weinwert" zum Einsatz: Gemeinsam mit dem Fincabesitzer besprechen wir,

welche Ideen er oder sie selbst hat, und was möglich ist. Wir überlegen, wie der Traum von einem bestimmten Wein in der Realität und bezogen auf das vorhandene Land umgesetzt werden kann. Das bezieht sich nicht allein auf die Rebsorte und das vorhandene Terroir, also die vorhandenen Bodeneigenschaften.

Ein Beispiel: Jemand möchte eine Syrah anbauen. Aus dieser Traube kann ich zum Beispiel einen Rosé herstellen. Ich habe aber auch die Möglichkeit zu einem Rotwein.

Oder es geht um die Alkoholmenge. Für einen guten Roten muss ich hoch-



Im renovierten Castell an der Autobahn nach Manacor gibt es Weine der Weinwert-Kunden, Workshops und Verköstigungen. Fotos: IZ



■ **Bleiben wir bei den Möglichkeiten: Der Kunde hat Wünsche. Sind die alle erfüllbar?**

Nein, es gibt natürliche Grenzen. Nicht immer kann auf dem vorhandenen Land der Lieblingswein angebaut werden. Das ist eine wichtige Beratungsleistung von "Weinwert". Es gibt Grundstücke, die sind eher für die Rotweinproduktion geeignet, andere eher für Weißwein oder Rosé. Allerdings hat man als erfahrener Winzer viele Stellschrauben, an denen man drehen kann, so dass es "passt". Stichwort: Wahl der Rebsorte. Da lässt sich schon etwas machen, um nachher doch den Lieblingswein zu erhalten. Aber nochmal: Es geht nicht immer alles.

■ **Das hängt vor allem mit dem Boden zusammen?**

Genau. Nicht auf jedem Terrain kann man jeden Wein herstellen. Oder anders: Eine Rebsorte ist stets bestrebt, das Beste zu geben. Das funktioniert allerdings nur auf dem richtigen Boden. Wer nachhaltig denkt und arbeitet, so wie wir, weiß, man kann nicht nur fordern, sondern muss vor allem fördern. Nur so entsteht am Ende ein Produkt, das rundherum begeistert.

reife Trauben verwenden. Für einen schweren Rotwein, der ins Barrique geht, muss ich hingegen die Traubemenge an den Reben reduzieren. All das ist die Aufgabe von "Vino de la isla", auf Basis der zuvor ermittelten Situation. Das muss bereits in die Planungen für die Pflanzungen bis hin zur Ernte und Verarbeitung besprochen und überlegt werden. Daran orientiert sich all unsere Arbeit, damit der Kun-

de und wir mit dem Produkt glücklich sind.

■ **Wie groß ist die Fläche, die ihr inzwischen auf der Insel und im Kundenauftrag bewirtschaftet?**

100 Hektar, 100 Fincas, allerdings mehr als 100 Weine. Über 100 Weine, aus den eben genannten Gründen und getreu dem Motto "Entdecke die Möglichkeiten".

Fortsetzung auf Seite 8



LLEVANT HOME&GARDEN

Montag bis Samstag 10:00 - 20:00

Mittags geöffnet

MANACOR





SUPERMARKET
HIPERCENTRO
HIER FINDEN SIE UNS AUF MALLORCA:

SCAN MICH

ENTDECKEN SIE UNSERE ANGEBOTE UNTER:
WWW.HIPERCENTRO.COM

ODER KAUFEN SIE ONLINE UNTER:
TUHIPER.com
 Tu Super Online en Baleares



Das Konzept von Weinwert bietet jedem den bequemen Einstieg in den Weinbau: Von der Planung, über den Anbau, bis hin zur Ernte und Produktion. Fotos: IZ



Fortsetzung von Seite 7

■ **Wie drückt sich so etwas aus?**

Nehmen wir dieses Weinjahr. Es war super heiß und extrem trocken. Soweit ich mich erinnern kann, war bis in den August hinein der letzte signifikante Regen im April. Nicht überall war es möglich, die Reben zu beregnen, weil einfach kein Wasser vorhanden war. Da ist es schon so, dass wir von tendenziell besseren Rotweinen ausgehen, die Weißweine hingegen leicht zu alkoholisch werden.

■ **Wie viele Mitarbeiter habt ihr?**

Im Herbst, wenn es an die Ernte geht, sind es um die 60. Beim Stammpersonal liegen wir bei rund 40.

■ **Lass' und über die Weinsorten Eurer Kunden sprechen...**

Im vergangenen Jahr haben wir für unsere Kunden 64 Partien Weiß und Rosé abgefüllt, hinzu kamen etwa 20 Partien Rotwein. Für dieses Jahr

gehen wir von rund 100 Weinen aus. Aber da wir schon wieder von der Zahl "100" sprechen: Die 100 Hektar Anbaufläche im Auftrag unserer Kunden, die ich eingangs genannt hatte, haben wir bereits geknackt. Das ist nicht mega groß, aber schon ordentlich. Ich finde, die "100" sind einfach ein guter Richtwert zum Veranschaulichen.

■ **Wer auf den Geschmack gekommen ist und Euch kennenlernen möchte, findet Euch an prominenter Stelle...**

Das kann man sagen. Das Château befindet sich im alten Castell an der Autobahn Ma-15 zwischen Palma und Manacor, direkt an der Ausfahrt 20. Hier gibt es, neben der Weinmanufaktur, unter anderem, eine Weinlounge,

Das Zauberwort "Terroir"

Ohne den Begriff "Terroir" geht in einem Fachgespräch über Wein nichts. Das aus dem Französischen stammende Wort bedeutet übersetzt "Gegend". Allerdings ist in Bezug auf Wein viel mehr damit gemeint. Der Begriff Terroir beschreibt und umfasst "die Summe der natürlichen und kulturellen Parameter, welche die geschmackliche Identität eines Produkts ausmachen". Terroir ist damit die individuelle Visitenkarte eines Weins. Diese beinhaltet nicht nur geographische, geologische, vegetative und klimatische Aspekte, sondern wird auch von der Art bestimmt, wie der Mensch die Umgebung wahrnimmt, im Gedächtnis speichert und von Generation zu Generation weitergibt. Boden, Klima, Topografie, Wetter und sogar der jeweilige Jahrgang nehmen als flexible Faktoren Einfluss auf die Qualität und die Erscheinung eines Weins.



Weinexperte Henri Fink arbeitet für seine Kunden stets an bester Qualität. Fotos: IZ

■ **Wie wird sich der Wein auf Mallorca im Allgemeinen entwickeln?**

Was die Fläche angeht, liegt die Insel inzwischen bei rund 3.000 Hektar. Was die Qualität angeht, ist noch viel Luft nach oben. Es entwickelt sich auch viel, neue Projekte, hinter denen sehr viel Geld steckt. Das sind teilweise Sachen mit jeder Menge Potential. Zudem kommt mit diesen Projekten auch sehr viel Know-how nach Mallorca. Auch wir arbeiten ständig an der Qualitätsschraube. Interessant ist, wie und ob sich der Tourismus auch entsprechend entwickelt, also hin zu mehr Qualität beim Wein. Das wird sich in den nächsten Jahren zeigen. Aber die Insel ist auf einem sehr guten Weg.

Marc Fischer

■ **Wer mit Euch anbaut, ist dort zu finden?**

In der Regel schon, also wer mag. Allerdings unterliegen auch wir und die Produkte unserer Kunden einer strengen Qualitätskontrolle. Wir produzieren keinen Wein nach Lust und Laune, sondern haben Vorgaben.

■ **Was bedeutet das, und wie wird kontrolliert?**

Es gibt die geschützte Ursprungsbezeichnung "Vino de la Terra Mallorca". Hierfür wird amtlich kontrolliert, wie viel Liter, wie viel Kilo werden pro

Hektar geerntet. Um welche Rebsorten handelt es sich, von welcher Finca kommt welche Charge, usw.. Das wird meist zur Lesezeit geprüft und dokumentiert. Übrigens unangemeldet. Das heißt, wir müssen ständig und fortlaufend unsere und die Produktqualität unserer Kunden sichern und gewährleisten.



Von der Traube zum eigenen Wein: Persönlich und geschmackvoll. Fotos: IZ





VERKAUF VON GEBRAUCHTWAGEN
1 Jahr Garantie, Ummeldung inkl.

| | |
|---|---|
|  <p>Hyundai IX35 Diesel 63kW 85CV 56tkm EZ.2012 12.500€</p> |  <p>Opel Corsa Automatik Benzin 66kW 90CV 37tkm EZ.2019 14.800€</p> |
|  <p>Volkswagen Golf Advance 1.5 TSI EVO Benzin 110kW 150CV Automatik 33tkm EZ.2020 20.800€</p> |  <p>Jeep Wrangler Unlimited 2.8 Arctic Diesel 147kW 200CV 144tkm EZ.2012 34.500€</p> |
|  <p>Jeep Wrangler Unlimited 3.6 JK Automatik Benzin 209kW 284CV 48tkm EZ.2019 52.000€</p> |  <p>Opel Mokka Automatik Diesel 100kW 136CV 118tkm EZ.2015 13.800€</p> |
|  <p>BMW 120d Cabrio Automatik Diesel 96kW 130CV 178tkm EZ.2009 11.900€</p> |  <p>Abarth 500 Cabrio Automatik Benzin 103kW 140CV 65tkm EZ.2014 14.800€</p> |
|  <p>BMW X3 SDrive 18D Automatik Diesel EZ.2014 105kW 143CV 129tkm 19.800€</p> |  <p>Skoda Fabia Benzin 44kW 60CV 162tkm EZ.2013 5.900€</p> |
|  <p>Fiat Panda Benzin 51kW 69CV 110tkm EZ.2014 6.500€</p> |  <p>Smart EQ For Four Automatik, Elektro 60kW 82CV 16tkm EZ.2020 16.800€</p> |

 +34 971 69 67 29
  +34 692 88 88 10
 C/Son Bugadelles 4 Pol. Son Bugadelles CP. 07180 Sta.Ponsa
www.autocenter-mallorca.com